

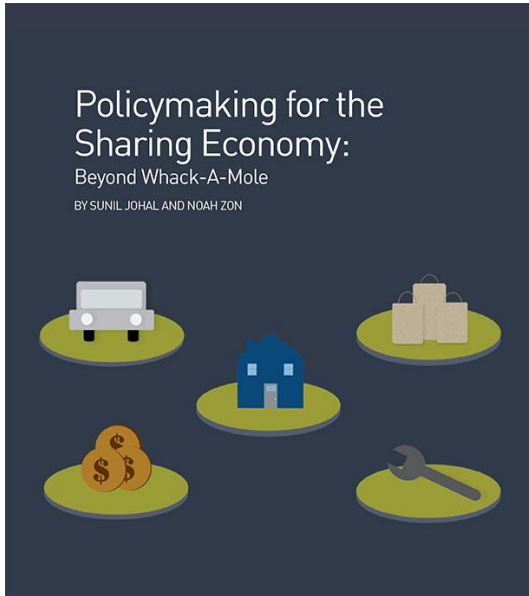


# Comprendre l'économie du partage

Atelier RICAPP – 7 décembre 2015  
Sunil Johal, directeur des politiques

Mowat Centre  
ONTARIO'S VOICE ON PUBLIC POLICY

# Notre recherche



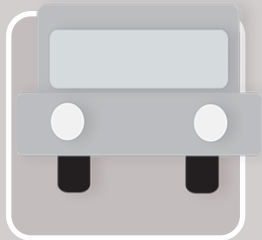
- Élaboration de politiques relatives à l'économie du partage
- Examen de la réglementation et des services de taxi de la Ville d'Ottawa
- OCDE - Tourisme et économie du partage
- Consultations auprès des organismes gouvernementaux et du secteur privé et rapports de recherche

# Qu'est-ce que l'économie du partage?

Marchés et plateformes qui permettent aux personnes :

- d'acheter des biens et des services directement entre elles, plutôt qu'auprès d'entreprises traditionnelles;
- de partager les mêmes actifs en louant ou selon le principe du temps partagé, plutôt que d'acheter.

# Pas seulement Uber et Airbnb



## Transport

Covoiturage (Uber, Lyft) et services de partage de véhicules (Zipcar, Autoshare)



## Détail

Producteurs et vendeurs indépendants en lien direct avec les acheteurs (Etsy, eBay, Craigslist)



## Hébergement

Partage d'habitation entre pairs comme solution de rechange à l'hôtel (Airbnb, VRBO)



## Services

Services de réparation sur demande – (réparation domiciliaire), Taskrabbit (divers services)



## Finances

Services financiers / d'investissements (Indiegogo, Kickstarter) et de prêts (Prosper, Borrowell) entre pairs

# Est-ce réellement nouveau?

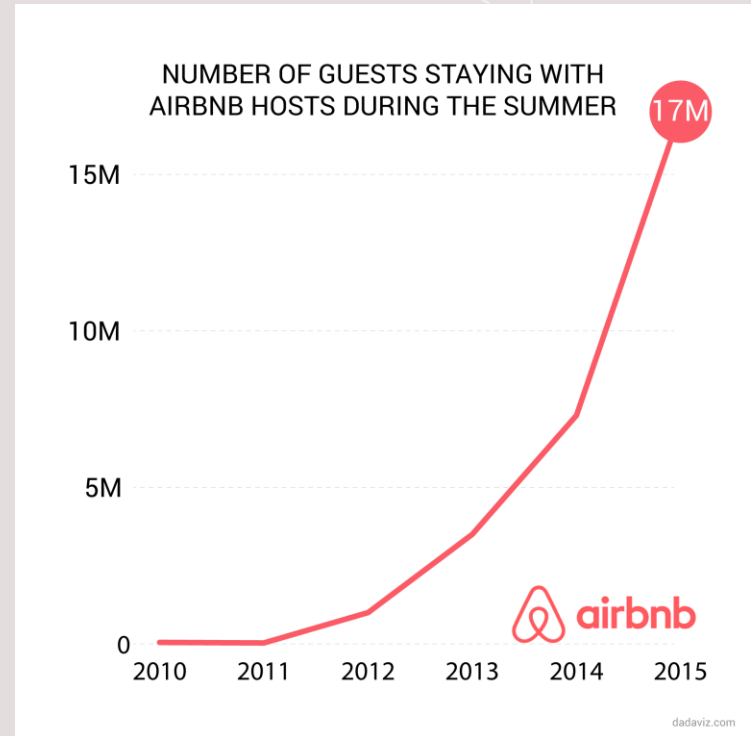
Contrairement à leur étendue, les transactions entre pairs ne sont pas une nouveauté.

La technologie permet qu'elles se fassent relativement sans heurts et de façon sécuritaire, ce qui les rend plus intéressantes.

Leur expansion peut se faire rapidement – nul besoin d'infrastructure physique pour s'implanter dans une nouvelle ville. Les obstacles réglementaires sont au centre de leur trajectoire.

# Rapidité et échelle de croissance

- Airbnb, établie en 2008, est évaluée à environ 25 G\$. Fournisseur officiel des Jeux de Rio.
- Uber, établie en 2009, évaluée à plus de 50 G\$ – plus que General Motors.
- Etsy a lancé un PAPE en avril. Sa capitalisation boursière est d'environ 1,5 G\$.



Fournisseurs établis

Plateformes / marchés

Entrepreneurs /  
fournisseurs de services /  
travailleurs

Consommateurs /  
utilisateurs

Public élargi

# Secteurs mûrs pour un bouleversement

- Actifs louables / partageables (matériels / immatériels)
- Industries de la consommation / services avec main-d'œuvre non spécialisée, peu de fidélité aux marques et, ou concurrence limitée
- Marchés fortement fragmentés
- Solution économique gagnant-gagnant
- Les effets de réseau ont une influence



# Aller au-delà de « *whack-a-mole* »

La réaction jusqu'à maintenant a été déconnectée et improductive.

Besoin de prendre du recul et d'établir un cadre opérationnel stratégique axé sur les principes.

Traiter des structures et de la culture au sein du gouvernement.

Quelques points de départ :

- Une réglementation axée davantage sur le rendement

- Tirer parti des données sur la réputation et le fonctionnement

- Se servir des exonérations et des exemptions dans les périodes d'apprentissage

- Passer en revue la réglementation en place

- Envisager des approches à plusieurs niveaux pour les employés à temps partiel.

# Occasion d'apprendre

L'économie du partage est populaire auprès des consommateurs :

- Meilleure utilisation des données
- Maximisation de la valeur des actifs
- Des marchés plus efficaces

S'éloigner du modèle de propriété entraîne des répercussions majeures

# Merci

mowatcentre.ca  
sunil@mowatcentre.ca  
@johalsunil

Restez branchés



Mowat  
NEWS

